

Vente d'objets d'art et précieux

Pour le compte de nos clients



Une stratégie de revente d'objets

Tout objet d'art ou précieux conserve, même après sinistre ou retour de vol, une valeur marchande significative.

Dès lors que l'assuré a été délaissé de ses biens, nous pouvons organiser la vente pour le compte de la compagnie d'assurance. Le coût du sinistre peut ainsi être considérablement réduit.

Une démarche coordonnée

De telles missions de revente pour le compte de nos clients interviennent le plus souvent dans une démarche globale et coordonnée: après sinistre, les biens endommagés ou récupérés peuvent faire l'objet d'une restauration au titre de notre solution Rép'Art. Si l'assuré ne souhaite pas récupérer son objet, l'équipe Fine Art et les experts sinistres se chargent d'organiser des ventes d'objets par nos réseaux de commissaires-priseurs, antiquaires, galeriste. L'équipe peut également établir le meilleur prix de négociation pour nos mandants.



Nos dernières ventes comprennent par exemple une commode du XVIIIe siècle endommagée par un sinistre, des bijoux, des vases Gallé restaurés après sinistre, des diamants retailés par un artisan bijoutier avant revente.

Nos prestations peuvent comprendre l'organisation logistique du transport, de l'assurance jusqu'à la vente, de la restauration si nécessaire. Elles sont réalisées pour des honoraires forfaitaires estimés par devis avant le début de notre intervention.

Pour tous renseignements:

Michel Honoré

Directeur National
Branche Vol Mobilier,
Objets de valeur, Bijoux



T 04.76.04.20.50
M 06.78.26.07.95
E michel.honore@fr.sedgwick.com

Point d'entrée national pour l'envoi
des missions:

E fineart@fr.sedgwick.com